

2021年4月12日
日本生命保険相互会社

企業経営支援ポータルサイト「NISSAY Business INSIGHT」の開設について

日本生命保険相互会社（社長：清水博、以下「当社」）は、企業の経営課題の解決を支援するポータルサイト「NISSAY Business INSIGHT」（以下「当サイト」）を開設いたしました。

当社はこれまで、フェイス・トゥ・フェイスによるきめ細やかなコンサルティング活動を通じて、経済的リスクに備える「保険商品による保障提供」と、保険だけではカバーできないさまざまな経営課題の解決を支援する「情報・サービス提供」に取り組み、企業の持続的な成長を支えてまいりました。

今般、情報アクセスの利便性をより一層追求し、企業の皆様が直面するさまざまな経営課題に対し、その解決を支援する情報を一元集約した経営支援ポータルサイト「NISSAY Business INSIGHT」を開設いたしました。

当サイトを通じて、ワンストップでの情報収集や課題解決を支援することを目指すとともに、フェイス・トゥ・フェイスとデジタルの両面で、企業の皆様の持続的な成長をサポートしてまいります。

今後も継続的に当サイトのコンテンツ拡充に取り組み、充実した情報提供を行ってまいります。

< 「NISSAY Business INSIGHT」の概要 >

当サイトでは、主に以下の5つのコンテンツをすべて無料で提供いたします。

（1）企業の経営課題解決につながる特集記事の提供

「働き方改革」、「人材確保・人材育成」、「人事・労務領域のコスト削減」など、企業が直面する経営課題に関する情報や課題解決に役立つ情報を、タイムリーに提供いたします。

（2）企業保険や経営者向け保険の活用事例の紹介

企業を取り巻くさまざまなリスクへの対応や、福利厚生制度の活用による従業員のエンゲージメント向上、採用力の強化策など、保険を活用した経営課題解決の事例について解説いたします。

（3）オンラインで視聴できる無料セミナーの提供

オンラインセミナーを無料でご視聴いただくことが可能です。企業を取り巻く経営課題や解決策の最新トレンドなど、さまざまなコンテンツを提供いたします。

(4) 企業の経営者や財務担当者向けの情報提供

新型コロナウイルス感染症や ESG などの企業経営を取り巻くトピックスのほか、国内外の経済・市場動向、不動産市況など、企業の経営者や財務担当者にとって役立つ情報をタイムリーに提供いたします。

(5) NISSAY ビジネスマッチングサービスへのエントリー受付

当社では、全国 1,500 を超える営業拠点網や 25 万企業にわたる取引先ネットワークを通じ、企業の皆様同士の情報共有・ビジネスチャンスの創出を目的に、ビジネスマッチング取り組みを展開しています。ビジネスマッチングサービスへ興味がある企業の皆様は当サイトを通じてエントリーいただくことが可能です。

【当サイトのイメージ】

The screenshot shows the NISSAY Business INSIGHT website. At the top, there is a search bar and a 'ログイン・新規登録' (Login/Sign Up) button. Below the navigation bar, there are breadcrumb links: 「法人保険の活用方法」 >> 「従業員向けの保険活用」 >> 「従業員の退職後の準備」. The main content area features a large article titled 「人生100年時代に備える、企業年金等を活用した従業員の財産形成」 (Preparing for a 100-year life span, utilizing corporate pension etc. for employee wealth formation). The article includes a date of 2021-03-02 and a brief description: 「従業員が必要な老後資金を形成するための代表的な企業年金制度のメリット・デメリットや、各制度に向いている企業などを紹介します。」 (We will introduce the merits and demerits of representative corporate pension systems for employees to form the old-age funds they need, and companies that are suitable for each system). There are also tags for 「# 企業年金」, 「# 従業員福利厚生」, 「# DC」, and 「# DB」. Below the article, there is a table of contents (目次) with five items, and a small graphic for 「ビジネスマッチング Business Matching」 with the text 「売りたい相手・買いたい相手が見つかる！」 (Find the buyer/seller you want!).

URL・QR コード : <https://www.nissay-biz-site.com/>

QR コードは(株)デンソーウェブの商標です。



以 上